



PROPOSTA COMERCIAL

QUEM SOMOS? -----

A Espaço Cloud é uma empresa pernambucana, sediada em Recife-PE, especializada em soluções completas de computação em nuvem. Atendendo aos mais variados perfis e demandas corporativas, a empresa atua com ambientes públicos, privados e híbridos, sempre pautada em três pilares fundamentais: segurança, disponibilidade e desempenho.

Seu portfólio é composto por uma ampla gama de serviços, incluindo os modelos clássicos de Infraestrutura como Serviço (IaaS), Plataforma como Serviço (PaaS) e Software como Serviço (SaaS), além de soluções estratégicas voltadas à continuidade de negócios e proteção de dados, como Disaster Recovery as a Service (DRaaS) e Backup as a Service (BaaS). Esses dois últimos são especialmente desenhados para mitigar riscos associados a incidentes cibernéticos e falhas críticas de sistema.

A Espaço Cloud também oferece consultoria especializada, projetos personalizados sob demanda e comercialização de ativos de tecnologia da informação, garantindo não apenas a implementação das soluções, mas também o suporte técnico contínuo e alinhado às necessidades de cada cliente. Dessa forma, a empresa se posiciona como parceira estratégica na jornada de transformação digital e modernização da infraestrutura de TI.

MISSÃO INSTITUCIONAL -----

Oferecer soluções de computação em nuvem pública, privada e híbrida, consultoria técnica, serviços e comercialização de ativos de tecnologia da informação, direcionados a empresas e profissionais por meio de soluções otimizadas e customizadas, promovendo crescimento, eficiência e transformação digital.

Objetivo Principal

Consolidar a Espaço Cloud como referência nacional em soluções de tecnologia, serviços consultivos e consultoria técnica especializada, agregando valor ao negócio do cliente com base nos pilares essenciais de segurança, disponibilidade e desempenho, somados a experiência e suporte qualificado.

Objetivos Secundários

- Expandir a oferta multicloud (IaaS, PaaS, SaaS) adaptada e otimizada às necessidades de cada cliente.
- Garantir a disponibilidade de 99,9% nos serviços de cloud, com monitoramento e redundância.
- Oferecer consultoria personalizada para migração e otimização de cloud, com metas baseadas em KPIs e SLAs.
- Diversificar a linha de receita por meio da venda de ativos físicos de tecnologia da informação oferecendo serviços de sustentação e suporte técnico continuado.
- Capacitar o time interno e parceiros, promovendo certificações, treinamentos e governança adequada.
- Inovar continuamente, adotando orquestração, automação e melhores práticas de segurança em nuvem — conforme frameworks de adoção em nuvem (esr.rnp.br).

BENEFÍCIOS COMERCIAIS

BENEFÍCIO	DESCRIÇÃO
Redução de Capex	Elimina a necessidade de compra de hardware, licenças
Escalabilidade	Ajuste de recursos conforme a demanda sem sobre investimentos
Segurança e Conformidade	Opções privadas e híbridas garantem maior controle e confidencialidade de dados sensíveis
Agilidade Operacional	Acesso instantâneo a infraestrutura, plataformas e softwares, impulsionando a produtividade
Customização	Serviços podem ser alinhados conforme perfil e necessidade da empresa com suporte dedicado
Backups e Recuperação	BaaS e DRaaS protegem contra falhas, reduzindo riscos de indisponibilidade e perdas de dados

PÚBLICO-ALVO IDEAL

- Pequenas, médias e grandes empresas que buscam reduzir TCO (Total Cost of Ownership) de TI.
- Equipes de desenvolvimento que precisam de plataforma de rápida implantação.
- Organizações com requisitos regulatórios e sigilosos que necessitam de nuvens privadas ou híbridas.
- Empresas que demandam alta disponibilidade e planos de continuidade operacional (DRaaS/BaaS).

POSICIONAMENTO COMERCIAL

A Espaço Cloud destaca-se por oferecer uma infraestrutura de nuvem robusta, com alto padrão de segurança e disponibilidade, aliada à flexibilidade para se adaptar ao porte e especificidades do cliente. O suporte local e a capacidade de desenvolver soluções sob medida tornam a empresa competitiva tanto para pequenas equipes quanto para ambientes mais complexos que exigem confiabilidade e continuidade operacional.

PROPOSTA COMERCIAL

Ao

Tribunal Regional Eleitoral de Roraima

Atenção: Severino José Caetano Filho

E-mail: caetano@tre-rr.jus.br

Assunto: Resposta a Solicitação de Cotação de Preços - Solução de Rede LAN (Wi-Fi 7 e switches).

ITEM	DESCRIÇÃO	QTD. DE REFERÊNCIA	VALOR UNITÁRIO	VALOR TOTAL
1	Ponto de acesso sem fio corporativo (Access Point) padrão Wi-Fi 7. Fabricante: Cisco Modelo: 9176I Garantia: 36 Meses	15	R\$ 21.469,41	R\$ 322.041,15
2	Licença de gerenciamento de rede sem fio corporativa Wi-Fi 7 Fabricante: Cisco Modelo: Essentials License Garantia: 36 Meses	15	R\$ 1.918,58	R\$ 28.778,70
3	Switch de acesso compacto (8 portas), PoE/UPOE. Fabricante: Cisco Modelo: Catalyst 9200CX 8 Portas UPOE Garantia: 36 Meses	8	R\$ 32.946,60	R\$ 263.572,80
4	Switch de acesso corporativo (48 portas PoE+), uplinks de alta velocidade. Fabricante: Cisco Modelo: Catalyst 9200L 48 Portas PoE+ 10G Garantia: 36 Meses	18	R\$ 81.883,71	R\$ 1.473.906,78
5	Kit de empilhamento (stack) para switch de acesso corporativo. Fabricante: Cisco Modelo: C9200I-stack-kit	15	R\$ 11.069,80	R\$ 166.047,00

	Garantia: 36 Meses (Conforme a Garantia do Equipamento)			
6	Switch corporativo de alto desempenho (camada de distribuição). Fabricante: Cisco Modelo: Catalyst 9300X 24x25G SFP28 Ports Garantia: 36 Meses	06	R\$ 301.725,43	R\$ 1.810.352,58
7	Módulo transceptor óptico monomodo 10 Gbps (10GBASE-LR), formato SFP+ Fabricante: Cisco Modelo: SFP-10G-LR	30	R\$ 14.872,00	R\$ 446.160,00
8	Módulo transceptor óptico monomodo 25 Gbps (25GBASE-LR), formato SFP28. Fabricante: Cisco Modelo: SFP-10/25G-LR	30	R\$ 16.194,26	R\$ 485.827,80
9	Cabo DAC Twinax 10 Gbps, conectores SFP+, 1,5 m Fabricante: Cisco Modelo: 10GBASE-CU SFP+ Cable 1.5 M	20	R\$ 1.092,65	R\$ 21.853,00
10	Cabo DAC Twinax 10 Gbps, conectores SFP+, 3,0 m Fabricante: Cisco Modelo: 10GBASE-CU SFP+ Cable 3 M	20	R\$ 1.394,92	R\$ 27.898,40
11	Cabo DAC Twinax 10 Gbps, conectores SFP+, 5,0 m Fabricante: Cisco Modelo: 10GBASE-CU SFP+ Cable 5 M	20	R\$ 1.602,50	R\$ 32.050,00
12	Cabo DAC Twinax 25 Gbps, conectores SFP28, 1,5 m Fabricante: Cisco Modelo: 25GBASE-CU SFP28 Cable 1,5 M	20	R\$ 1.629,14	R\$ 32.582,80
13	Cabo DAC Twinax 25 Gbps, conectores SFP28, 3,0 m Fabricante: Cisco	20	R\$ 1.724,65	R\$ 34.493,00

	Modelo: 25GBASE-CU SFP28 Cable 3 M			
14	Cabo DAC Twinax 25 Gbps, conectores SFP28, 5,0 m Fabricante: Cisco Modelo: 25GBASE-CU SFP28 Cable 5 M	20	R\$ 2.014,30	R\$ 40.286,00
15	Instalação e configuração da rede Wi-Fi 7	1	R\$ 51.500,00	R\$ 51.500,00
16	Instalação e configuração dos switches corporativos	6	R\$ 38.990,00	R\$ 233.940,00
17	Banco de horas de atendimento técnico especializado	400	R\$ 565,00	R\$ 226.000,00
VALOR TOTAL				R\$ 5.697.290,01

Condições comerciais:

- Validade da Proposta:** A proposta tem validade de 30 (trinta) dias, após esse período, é necessária renovação dos valores e condições junto aos fabricantes.
- Moeda e Fixação de Valores:** Os valores estão expressos em reais (R\$), com todos os tributos incidentes incluídos, devidamente atualizados, permanecendo fixos durante o período de validade da proposta.
- Escopo da Proposta:** Os valores referem-se exclusivamente aos produtos, licenças e serviços discriminados nesta proposta, que compõem uma solução integrada de infraestrutura de rede LAN e WLAN.
- Forma de Faturamento:** Os equipamentos, acessórios e licenças Cisco serão faturados diretamente ao cliente final por Distribuidor Oficial Cisco no Brasil. Os serviços profissionais descritos nos Itens 15, 16 e 17 serão faturados pela Espaço Cloud Tecnologia Ltda.
- Prazo de Entrega:** Prazo estimado de entrega de até 120 (cento e vinte) dias corridos, contados a partir do aceite da proposta e do recebimento do pedido formal (empenho ou ordem de fornecimento), sujeito à disponibilidade de estoque, logística internacional e processos de importação. Frete incluso para o local de entrega indicado pelo Tribunal Regional Eleitoral de Roraima.
- Forma de Pagamento:** à vista ou faturado em até 28 (vinte e oito) dias, conforme condição aprovada após análise de crédito pelos respectivos fornecedores/faturadores.

7. **Condição Comercial:** Proposta sujeita à análise e aprovação de crédito dos fornecedores.
8. **Aceitação da Proposta:** A confirmação do pedido de compra implica a aceitação integral das condições comerciais, técnicas e de fornecimento estabelecidas nesta proposta. A contratação deverá ser formalizada mediante assinatura desta proposta e envio dos respectivos empenhos ou ordens de fornecimento, emitidos nominalmente às partes responsáveis pelo faturamento, em conformidade com as condições estabelecidas no item “Forma de Faturamento”.

Atenciosamente,

Recife, 9 de setembro de 2026.

Max Pereira

[https://espaco.cloud/
comercial@espaco.cloud](https://espaco.cloud/comercial@espaco.cloud)